

SKAB BEDRE KUNDERRELATIONER

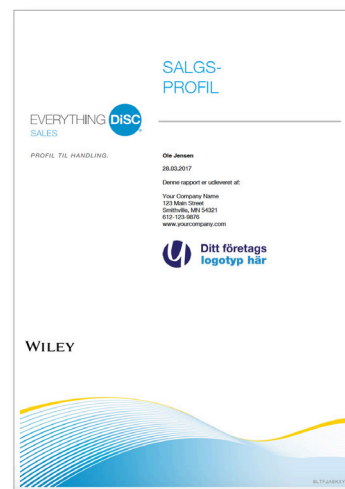
Everything DiSC® Sales-profilen anvender en valideret og anerkendt model til at give brugeren indsigt i egen adfærd.

Profilen er salgsspecifik og giver dybdegående information om personens adfærd, herunder tips, strategier og handlingsplaner, som hjælper personen med at blive mere effektiv i en salgssituation. Giver adgang til opfølgingsrapporter.

EVERYTHING DISC SALES- PROFILEN GIVER INDBLIK I:

- Din DiSC-stil og din salgsstil
- At genkende og forstå kundens købestil
- At tilpasse din salgsstil til kundens købestil

Deltagerne lærer om deres DiSC-salgsstile, og hvordan man kan tilpasse stilen for at imødekomme kundernes behov.



PROFILEN

Dybdegående: Valideret onlineprofil med en 25-siders salgsspecifik rapport, som hjælper sælgere med at forstå sig selv og deres kunder.

Nem at tilpasse: Profilen skræddersys nemt online, ved at fjerne sider, tilpasse rapportens overskrift eller udskrive udvalgte afsnit.

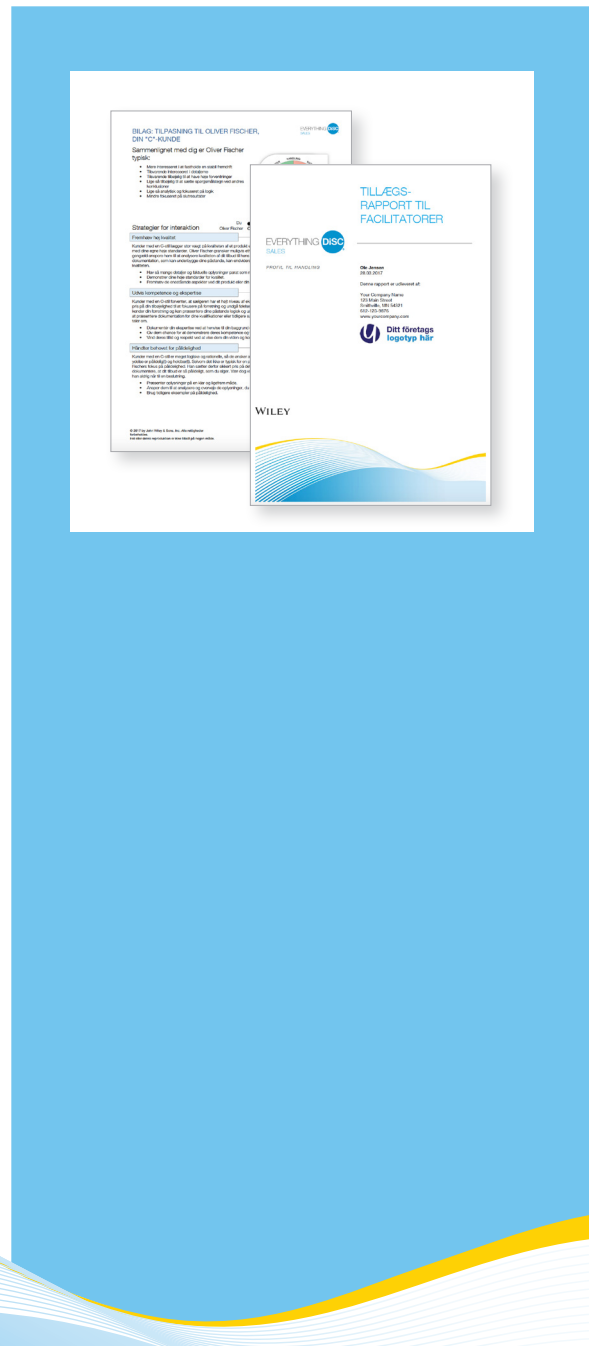
SPÆNDENDE OPFØLGNINGSVÆRKTØJER

Everything DiSC® Sales Kundeinteraktionskort:

Opfølgingsrapporter, som hjælper sælgere med at tilpasse deres salgsstil til kundens behov. De enkeltsidede rapporter er perfekte personligt tilpassede tjeklister til forberedelse af salgsopkald.

Everything DiSC Sammenligningsrapporter: Spændende opfølgingsrapporter, der kan udarbejdes for to vilkårlige deltagere. Viser deres ligheder og forskelle i forhold til seks adfærdskontinua. Perfekt til nyansættelser, nye arbejdsgrupper, konflikthåndtering og meget mere!

Everything DiSC Tillægsrapport til facilitatorer: Giver mere detaljerede oplysninger om en Everything DiSC-profil, som kan skabe basis for en mere nuanceret drøftelse af en respondents DiSC-stil, herunder uventede udsagn.



Ladegaard Partner Aps.

ladegaard-partner.dk

Tuborg Boulevard 12

2900 Hellerup

info@ladegaard-partner.dk

+45 53 80 77 88

Ladegaard Partner - fordi salg ikke er for amatører